

Email 30/08

Enviar às 11:45

Assunto: [Venda Realizada] Essa é sua comissão no valor de...

[[[NOME]]]

Essa é uma das melhores sensações que um empreendedor digital pode ter, não é mesmo? Ainda hoje, me lembro da minha primeira venda no Hotmart...

...Lembro tão bem dela, que consigo te falar o valor com todos os centavos. Ela foi de R\$119,26.

Me lembro que quando eu olhei no celular eu nem acreditei.. Nossa, como aquela sensação foi boa!

Mas eu sei que algumas pessoas ainda não tiveram o prazer da primeira venda, ou se tiveram, elas são igual ao cometa Halley, que aparece apenas de anos em anos.

Mas sabe o que realmente acontece? Muitas vezes você até acha que está fazendo de tudo para conseguir sua primeira venda ou até mesmo para alavancar seus resultados, quando na verdade, **você está deixando passar alguns pontos cegos e isso tem feito com que você acabe falhando na maioria das vezes**

Isso é fato: A maioria das pessoas ainda não conseguiu efetuar sua primeira venda ou escalar seu negócio por causa de dois fatores.

Vou repetir isso, porque eu preciso que você entenda de uma vez por todas: Existem dois fatores que mais influenciam DIRETAMENTE no sucesso ou no fracasso de uma venda.

Lógico que eu não conseguiria explicar quais são esses dois fatores aqui, afinal, eu preciso da sua atenção e do seu foco total, por isso eu gravei um vídeo onde te explico um pouco mais sobre esses dois fatores.

[Clique aqui para acessar o vídeo completo](#)

Então, minha recomendação é para você clicar agora nesse link acima para acessar esse vídeo completo e aprender de uma vez por todas o que você precisa fazer para fazer sua primeira venda ou até mesmo alavancar seus resultados.

Bom, é isso. Te vejo do outro lado.

Um abraço e tamo junto.

Nikolas Sasso
Fundador & CEO

Agência de Negócios Digitais

PS.: Pulou para o final? Não tem problema, eu resumo para você...

Eu acabei de liberar um **vídeo inédito**, onde vou revelar quais são os dois pontos que TODO empreendedor digital precisa DOMINAR para conseguir efetuar sua primeira venda ou até mesmo alavancar seus resultados.

Esses dois pontos são tão importantes, que eles podem definir se você vai fracassar ou ter sucesso de uma vez por todas no Marketing Digital.

[Acesse o vídeo completo aqui](#)

Email 31/08

Enviar às 12:45

Assunto: [Vergonha] Relatos quase secretos de uma venda perdida...

[[[NOME]]]

Olha, preciso confessar que estava até meio assim de escrever um e-mail com um assunto tão forte como esse, mas te garanto que esse e-mail vai valer mais do que a pena para você.

Acredito que a maioria dos empreendedores digitais já passou por uma situação como essa:

- Criamos um anúncio no tráfego pago (ou no orgânico);
- Acreditamos que o anúncio está realmente top;
- Enviamos a pessoa para uma página de vendas;
- Aguardamos ansiosos;
- Aguardamos mais um pouco...
- Ainda continuamos no aguardo da venda cair...
- Mas nada acontece.. **É como se NINGUÉM nem tivesse clicado na droga do botão** para comprar. Nem sequer geraram um boleto!

O problema é que isso acaba se tornando um ciclo vicioso.. Nós olhamos nossa estratégia, tentamos entender o que fizemos de errado, aplicamos tudo de novo e nada.

Eu mesmo passava por isso. Olha, preciso confessar que passei por isso MUITAS e muitas vezes.

Hoje, eu aprendi uma coisa, na verdade, eu aprendi quais são as duas coisas que todo empreendedor precisa dominar para conseguir fazer sua primeira venda ou melhor ainda, para conseguir de uma vez por todas alavancar seus resultados no Marketing Digital.

[Clique aqui para ver quais são essas duas coisas](#)

Entenda que esse é um vídeo inédito, onde vou te revelar na prática quais são os dois fatores que você precisa dominar para arrebentar de vender pela internet...

...Não é força de expressão não, de fato, quem domina essas duas habilidades tem o poder de ARREBENTAR nas vendas. Isso é sério.

Então não vacila e **[clique aqui](#)** agora para acessar o vídeo.

Tamo junto e te vejo do outro lado.

Nikolas Sasso
Fundador & CEO
Agência de Negócios Digitais